

號角

月報

加東版

March 2025
2025年3月

每月第一個星期三出版
加拿大號角網頁
www.heraldmonthly.ca



劉卓威 無悔的結他人人生 P.12



去年美國大選前夕，特朗普一早揚言當選後要對加拿大加徵關稅，加國政商上下憂心忡忡，本報當時訪問的華人商家直言擔心以後生意難做。特朗普上台之後，果然在2月1日頒布行政命令，宣佈對加拿大入口產品徵收關稅。加國總理杜魯多也不甘示弱，表示假若美方一意孤行，加國也會對美國採取相應的報復性關稅措施。這場關稅大戰原本在2月4日揭幕，後來延遲30日再作決定。有人說假如關稅真正落實的話，加拿大將陷入經濟衰退危機，但即使僥倖逃過，加拿大真的就能鬆一口氣嗎？加拿大人當如何自救？

撰文及策劃：陳筱苓

加美嫌隙何來？

特朗普在2月10日於白宮簽署關稅的行政命令，對所有入口美國的鋼鐵和鋁材徵收25%的關稅，他再次表示：「加拿大應該成為美國的第51個州。如果我們都在美國生產貨品，就不需要買加拿大貨了，這樣我們就會得到那些就業機會，這就是加拿大應該成為我們第51個州的原因。」

加美兩國向來是鄰居，也是盟友，究竟這場關稅大戰的來龍去脈是怎樣的？



美國總統特朗普宣佈向加拿大徵收關稅。
(圖：Library of Congress)

及到政府資助的基礎設施項目；美國認為加拿大的政策，對於美國企業參與這些項目設置了不公平的競爭環境。

美國會徵收哪些關稅？

2月1日美國宣佈擬向來自加拿大的入口產品徵收25%的額外關稅，來自加拿大的能源資源將徵收10%的關稅；及至2月10日特朗普更簽署行政命令，從3月12日起向包括加拿大在內的所有外國鋼鋁產品徵收25%的關稅，而之後有白宮消息指，從加拿大進口的鋼鋁產品可能再被加徵另外25%的關稅，合共稅率達50%。特朗普又在2月18日宣佈，他打算徵收「25%左右」的汽車關稅，並對半導體和進口藥品徵收類似的關稅。

假如美國徵收25%的關稅，對加拿大的經濟有何影響？

安省西安大學（Western University），Ivey商學院的國際商業教授肖特（Andreas Schotter）有這樣的預測：若實施25%的關稅，可使加拿大的失業人數增加，損失達到150萬個職位，並引發嚴重的供應鏈中斷、永久性的結構變化，以及遠超2.4%的GDP收縮。這將迫使當局採取積極的貨幣政策干預，而這反過來又將推高加拿大的通脹。

對哪些行業影響最大？

肖特指高度依賴跨境供應鏈的行業，將受到最嚴重的打擊，特別是汽車行業；由於其20%的生產材料來自跨境供應，將面臨顯著的成本上升和供應中斷等問題。能源、化工與塑料製造、林木產品及機械製造等行業，同樣面對一定的風險。

哪些城市最受影響？

道明銀行（TD Bank）的報告指出，加拿大所有省份都會受到美國關稅的影響，安省首當其衝，因為其多元化產業與美國供應鏈深度整合，近100萬個就業崗位與美國貿易息息相關。阿省也是受影響的關鍵省份，因為該省依賴能源產業有超過30萬個就業崗位與出口貿易緊密相連。

對消費者有何影響？

肖特認為關稅將使加拿大消費者面臨嚴峻挑戰。各類商品的價格可能大幅上漲。例如，目前售價3.50加元的一條麵包，可能因入口加工農產品成本上升而漲至5加元。能源成本也將上升，進一步加劇經濟壓力。供應鏈中斷和市場退出，不僅會讓加拿大人在許多商品類別中選擇更少，還可能影響關鍵商品的供應，例如處方藥或依賴美國零件的家庭用品。



加拿大總理杜魯多亦宣佈向美國徵收報復式關稅，圖為他在去年參觀魁省金屬板材加工廠。（圖：加拿大總理辦公室）

加拿大政府如何回應？

在特朗普簽署徵收關稅的行政命令後，加拿大在2月3日宣佈向從美國入口的300億美元商品徵收25%的關稅。除此以外，加拿大亦加強邊境巡邏打擊毒品，杜魯多在1月底表示，加拿大已制訂一項13億元的邊境安全計劃，以黑鷹直升機、警犬和影像儀器來監控邊境。

關稅是甚麼？

關稅是對從其他國家入口的商品所徵收的稅項，而徵收產品價值的某個百分比，是最常見的關稅類型。關稅通常由從國外入口商品的公司向當地政府支付，不過入口商亦可能向出口商要求折扣，最終的加幅亦會轉嫁給消費者。

美國為何要向加拿大徵收關稅？

一個國家對入口貨品徵收關稅基本上有以下原因：

- 1. 增加庫房收入：**政府可以將徵收的稅金存入庫房，並納入國家的整體預算中。特朗普在2024年競選期間承諾以關稅來代替個人入息稅，不過美國的稅務專家對此抱懷疑態度，認為不切實際。
- 2. 保護本國工業：**關稅可以保護國內產業，政府提高入口商品的價格能幫助國內公司更具競爭力。特朗普在2月初接受《霍士新聞》訪問時稱，將對加拿大汽車徵收50%到100%的關稅。「我們不要加拿大的汽車，我們要在底特律生產汽車。」
- 3. 一種外交工具：**關稅可作為一種外交工具，用來對其他非經濟事項施加壓力，特朗普指加拿大和墨西哥未做好邊境管控，他強調關稅是用來在非法移民和毒品流入的問題上，向加拿大和墨西哥施壓。此外，他還批評加拿大未能履行北約（NATO）開支承諾。

美加關係還有哪些挑戰？

根據美國國會研究服務部（Congressional Research Service, CRS）於2025年1月10日更新的報告《加拿大：背景與美國關係》顯示，美國對加拿大還有其他「不滿」，例如：

1. 加拿大沒有在兩國的空軍防禦系統NORAD（北美防空司令部）現代化上履行承諾，投入資源；在發生中國偵察氣球事件後，美國國會認為加拿大在共同防禦上的貢獻比例過低。
2. 美國和加拿大汽車貿易上一直存有分歧，例如：（1）原產地規則爭議，美國要求更嚴格的北美零部件比例，而加拿大主張較寬鬆的計算方式；（2）電動汽車稅收抵免，美國提議僅對美國生產的電動車提供補貼，損害加拿大車企的競爭力。
3. 美國不滿加拿大的數碼服務稅（Digital Services Tax），認為該稅針對美國科技公司，違反《美墨加協定》（USMCA）。美國已要求展開爭端解決磋商，並反對加拿大單方面徵稅。
4. 美國對加拿大的乳製品供應管理系統，以及關稅配額政策不滿；認為美國的乳製品進口面臨很高的關稅壁壘。
5. 美國指責加拿大對其軟木產業提供不公平的補貼，這使得加拿大的軟木產品，能以低於市場價的價格進入美國市場，損害了美國軟木產業的利益。
6. 美國對加拿大在政府採購和基礎設施領域的一些政策也有所不滿，特別是涉

加拿大對美國重要嗎？

根據美國國會研究服務部（CRS）向國會議員提供的報告《美加貿易關係》（U.S.-Canada Trade Relations）顯示，美國是如此看加拿大的。

「美國和加拿大是世界上最大的雙邊貿易關係之一，包括高度整合的能源和汽車市場。根據美國人口普查局的數據，加拿大在2024年是美國第三大貨物進口來源國（4,130億美元），也是美國貨物出口的第一大目的地（3,490億美元）。如果同時考慮貨物和服務貿易，加拿大在2023年是美國第一大貿易夥伴（見表）。根據加拿大統計局2023年的最新數據，加拿大77%的貨物出口美國，近一半的貨物從美國進口。加拿大是美國能源進口的最大供應國，包括原油、天然氣和電力。按數量計算，加拿大在美國原油進口中所佔的比例，從2014年的38%（10.2億桶）增至2024年的63%（14.8億桶）。」

美國五大貿易夥伴（2023）

	入口	出口	順/逆差
加拿大	4,820億	4,410億	- 410億
墨西哥	5,290億	3,670億	- 1,620億
中國	4,480億	1,960億	- 2,520億
德國	2,060億	1,190億	- 870億
英國	1,510億	1,660億	+ 150億

（貨物及服務，以美元計）

來源：CRS, with U.S. Bureau of Economic Analysis data, December 2024

請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



關稅壓力下，別忘記國歌中的“God keep our land”

近美國總統特朗普再度入主白宮，對加拿大打響了關稅第一鎗。美方宣佈對加拿大商品加徵關稅的消息，如同巨石投入湖面，瞬間激起千層浪。這一決策不僅在宏觀層面對兩國的經濟、社會產生重大影響，也對民眾的工作和生活帶來巨大的衝擊。加拿大人如何自救、自保、自強，成了一個關鍵性的問題。

正是「危機危機，有危便有機」。關稅問題已經開始，也是加拿大認真檢討如何長期維持經濟穩定和繁榮的重要時刻。其實，作為擁有獨立經濟體系的國家，加拿大可以採取多方面的措施，來減少貿易摩擦帶來的衝擊，並強化自身在全球經濟中的地位。

首先，對外方面，加拿大應該減少對美國市場的過度依賴，促進多元化的貿易關係，擴大與其他國家的貿易夥伴關係，在加拿大已是成員國的自由貿易協定，如《跨太平洋夥伴關係全面進步協定》(CPTPP)和《綜合經濟貿易協定》(CETA)，更積極地提升與他國的經濟貿易合作，從而強化加拿大產品出口的靈活性，開發更廣大的亞洲和歐洲國際市場。

對內方面，發展內需市場是應對外部挑戰的重要對策之一。加拿大絕對可以進一步促進內需市場的發展，鼓勵國內消費、推銷本國品牌、支持本地企業。這不僅能減輕外部貿易壁壘的影響，還能增強國內經濟的韌性，減輕對外部市場的比重。加拿大政府應該與企業密切合作，共同開發應對貿易爭端的策略，抵禦外部貿易風險。

長遠而言，加拿大需要加強本土產業與創新。政府可以提供財政支持、技術援助和促進計劃，幫助本國企業拓展新市場，例如創新科技、綠色能源、可持續農業等行業的發展，並減少對資源型產業（如石油和天然氣）的依賴，幫助業界應對來自美國等貿易夥伴的挑戰。

加拿大都有捍衛國家的熱情。我們的國歌《O Canada》，湧流著的正是一種深厚的國家情懷：團結、自由、昌盛；且不要忘記歌詞中有一句“God keep our land”（「願上帝保護我們的土地」），這句歌詞顯示了加拿大國民對上帝應有的依賴，祈求上帝保護國土和人民，保護這片土地的和平與繁榮。

面對關稅重重的外來挑戰，不少加國人民都心感忐忑，但願我們都知道，“God keep our land”不僅是信仰上的信念，也是我們對國家未來的希望和祝願。就讓我們的國家領袖，與及我們自己，一一都回歸信仰，從信仰中汲取力量吧。

《聖經》告訴我們，「我靠著那加給我力量的，凡事都能做。」（《腓立比書》4章13節）。那加給我力量的是誰？不就是 God keep our land 的上帝麼！在貿易摩擦中，加拿大人如何才可以自救、自保、自強？《聖經》和國歌都一再提醒我們，不論面對何種困境，應該依靠上帝的智慧和引領，堅持信心，勇敢面對挑戰。這樣的心態有助於保持積極向上的精神，從而能在困難中找到力量，以堅定的信心，努力向前邁進。 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。

版頭設計：賈志明

關稅削弱產品競爭力

李先生於1997年開始在多倫多設廠做生意，生產工業用的半加工品，供應給其他製造商。他稱在這20多年也試過將業務拓展到美國，結果不太成功。「我們請了agent（代理人）為我們接生意，但這樣做的性價比效益不高，接到的訂單還不夠抵償付出的代理費用，美國市場是不容易打入的。」

雖然不能直接打入美國市場，但李先生估計自己的產品最後仍會運到美國去。「加拿大有70%的貨物是出口到美國的，有許多客人買了我們的配件產品，安裝好後便會運去美國，也可以說我們是間接做美國人的生意。」

李先生認為，這次關稅問題的確是一個危機，雖然在理論上25%的關稅由美國入口商支付，但加拿大產品的銷路肯定會大受打擊。「產品入口後售價提高了，美國顧客肯定會少買一點，又或是轉向美國本土製造商購買，加拿大的訂單便會減少，這樣下來，我相信加拿大幾乎肯定會步入經濟衰退。」

李先生指關稅直接削弱了加拿大貨的吸引力。「美國和加拿大做生意，最大的原因是匯率低，加元低令產品價格具競爭力，現在要加上25%的關稅，誰還要來向我們買東西，即使我們願意降價，但當利潤只有十多二十個百分比時，又怎能抵銷那25%關稅，我們最多也只能下調5%。」

擬到美國設廠避關稅

此外，李先生認為在生產力上，加拿大也不及美國。「我們人口少，沒有人口紅利；美國人口多，更有大量廉價勞工，生產力比我們強，南方的州份人工比我們便宜，例如德州最低時薪是7.25美元，安省現時是17.20加元，只有美國北方的州份和我們差不多，所以才可以接到生意，現在加25%關稅，可以說是「壓死加拿大製造業的最後一根稻草」，估計我自己公司的生意額會跌逾五成。」

對於如何面對這場危機，李先生也和其他股東談過，結

果是左右為難，有人認為別無他法，只能釜底抽薪到美國開分廠在美國生產，這樣就可以避過關稅。李先生對此不以為然：「做生意目的是為賺錢，計數要很清楚，到美國開廠一關三大，賺來的錢最低限度要抵銷那25%的關稅；假如連各種開支也不能應付的話，那不是『燒銀紙』嗎？這樣做生意沒有意思。我的看法是寧願將規模縮小，但究竟縮成怎樣？還不知道。」

李先生稱自己做生意這麼久，這次關稅是最大的挑戰，他認為目前的對策就是團結：「加拿大所有省份都要團結對外；能源是美國很需要的產品，是否要停運呢？但這也會造成加國本身受苦，我也不知道能否用這個方法去和對方談判，不過可以看到的是，實施關稅最初的一年半載，一定會很難捱。」

做美國生意硬啃關稅

另一位在多倫多經營首飾生意的梁先生稱，他們的網上生意也受到影響。「假如真的實行25%關稅的話，肯定會影響我們，顧客不會接受即時加25%的售價，我們的網上生意有七成來自美國，對我們影響很大。」

梁先生指出假若真的實行的話，他唯有在實行初期增加成本，自己先啃下（支付）這個關稅，之後才慢慢加價；而除關稅外，其他開支也會接踵而來。「現在800元以下的貨品入口美國是不會被徵稅的，之後無論是10元、20元也要打稅，快遞公司因此要做報關手續，增加了許多文件工作，也加重了行政開支成本，這些支出最後都會轉嫁到我們身上。之前聽聞要加關稅時，我所有寄出的貨都被快遞公司hold（扣留）住了，因為不知怎樣辦手續，直至延遲30天執行才可以付運。」

梁先生相信關稅實施的話，始終會影響加拿大商品的長遠利益。「假如你願意承擔關稅的話，那就沒有問題，但利潤會因此下降；否則，顧客就寧願轉向美國本土購買，也不再購買加拿大貨。」 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。

製造商 恐生意跌逾五成

倘若美國一旦落實對加拿大入口貨品加徵25%關稅，安省製造商李先生接受本報訪問時表示，對未來的生意前景感到悲觀，他估計生意額會跌逾五成，而加拿大也「肯定會步入經濟衰退期」。

關稅對我有影響嗎？

特朗普宣佈向加拿大徵收關稅，一個月內不斷放風出招，令邊境北面的加拿大人提心吊膽。CTV委託民調機構 Nanos Research 訪問了920名安省成年人，76%受訪者表示擔心美國關稅可能對省內經濟帶來負面影響。本報訪問了3名市民，他們對目前處境有不同的反應。

汽車工人：汽車生產搬回美國不易

陳先生從香港移民加拿大後，便進入安省的美國車廠工作，至今已有20多年。2023年底車廠暫時關閉，準備改換生產線，製造電動車，預計會在今年年底重投生產；在接近兩年的停工期間，陳先生領取政府EI和工會補貼，不過他稱自己因為年資高，因此能享有這樣長期的補貼，但聽聞一些年資低的同事已沒有補貼，需要在這段等待期中去找其他工作，幫補生計。

但誰也想不到美國會加關稅，陳先生說工會暫時沒有表示怎樣應付，但他對前景並不擔心。「我個人不擔心失業，因為房貸和車貸都已經供滿，日常生活只有食用開支，消費有限，假如早10年可能就會很擔心；不過一些年資較短的同事，他們要供屋、供車，家裡又有孩子，壓力就比較大。我還有幾年就做滿30年，可以退休領取 full pension（全額退休金），之前其實也有機會選擇提早退休，所以對是否能繼續工作，不太介懷。」

至於特朗普稱要將汽車生產線全部搬回美國，陳先生認為絕非易事。「我相信加拿大政府不會輕易就範，而安省又是汽車業重鎮，政府一定會介入談判；況且建立一間車廠不是一、兩年的事，這段期間怎樣去滿足汽車需求呢？就像疫情時，汽車生產停頓，馬上就供不應求，連二手車價也跟著上升。除了搬車廠，周邊供應生產的零部件廠也要搬，若兩廠的距離越近，車廠就越容易控制生產，因為當零件來不及送貨時，整條生產線便要停頓下來，趕不上訂單的需求，我們做的汽車暢銷，周六加班是很平常的事，所以將所有生產線搬回



美國，不是一件簡單的事。」

溫莎居民：暫時未見反美情緒

Ian在2007年從香港移民加拿大後，便在安省溫莎市上大學、工作，一直居住至今，他本身從事電腦工作，雖然和美國無關，但也感受到美國在這個邊境城市的影响力。「美國三大車廠（Ford、GM、Stellantis）都在溫莎設立工廠，組裝汽車，還有各種組成汽車製造供應鏈的第一級（Tier 1）和第二級（Tier 2）供應商，汽車工業對溫莎市影響重中之重。基本上，你出外總會遇到從事和汽車產業有關的本地人。」

對於美國徵收關稅，Ian認為對自己沒有直接影響，但相信溫莎市會有很多人受影響；不過Ian指目前市面大致平靜，沒有太大的反美和罷買情緒，一些美國大型雜貨店仍然有很多人光顧，也沒有加拿大貨的促銷宣傳。Ian指自己在購物時，主要是看價格決定，哪裡便宜就去哪裡買。不過，根據當地社區人士的資料，



自從美國正式宣佈對加拿大增加關稅，二月份溫莎到底特律的普通私家車過關數量比2024年同期減少約百分之十。這個數據可以理解成溫莎市居民也在減少跨境到美國消費。

對於未來，Ian認為加拿大應該好好反思自己的路：「加拿大在國力上沒法和美國抗衡，但我們不應倚靠美國，在合作時要爭取公平，不要再只是倚賴性地合作，我們也應發展出自己的品牌產品，就像中國發展了自己的電動車。30日過去後不代表事件已經完結，我們應該反思整件事，為何我們那麼軟弱？是不是在政治上出現了問題，以後我們在選舉投票時，應該思考怎樣去選出對加拿大真正有貢獻的政黨。」

退休人士：節衣縮食應付未來

多倫多黃先生在退休前於銀行從事電腦工作，他稱對美國的行動感到氣憤，但自覺一介平民做不了甚麼，他坦言擔心加拿大前景：「我怕影響加拿大的經濟，商業成本增加，大家消費減少，結果造成失業的人增多。我已退休不受影響，但擔心在職的下一代。」

不過，黃先生也擔憂關稅實施後會令物價上升，所以現在已開始節省開支。「現在就要節衣縮食，少出外吃飯。」至於個人投資方面，他稱自己主要投資在加拿大的銀行股上，他相信之後股市也會有一定波動，但不知怎樣做才可以保護自己的投資。至於在日常消費上，他稱有選擇的話，也會選用加拿大貨品，至於不去大型美國雜貨店消費，則表示較難實行。 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



袁國雄博士

加拿大如何自救？

30天過去後，就算關稅問題暫時得到解決，也不代表加拿大完全脫離困境，可以想像這種關稅威脅在特朗普執政期間仍會沒完沒了。美國曾經是可以倚賴的盟友，但今後的路，加拿大人應該怎樣走呢？前加拿大中央銀行高級經濟師袁國雄博士接受本報訪問，從今次關稅事件分析加拿大的自強之道。

背後原因撲朔迷離

特朗普在談及關稅問題時，經常提及不滿加拿大處理邊境和毒品問題，但究竟這是否主要原因？袁國雄認為特朗普背後的動機很難揣測：「由整件事的開始至現在（2月中），他說了很多原因，情勢最緊急的那天（2月3日），杜魯多和他談判期間，他也提到很多其他問題，例如批評加拿大的銀行系統很封閉，美國銀行難以打入，及至宣佈達成暫緩協議之後，所說的似乎又不是太關乎邊境和芬太尼的問題；他只表示希望至3月再談判時，可以達到一個經濟上的協議，但究竟所指的是不是 Free Trade Agreement（自由貿易協議），這真的很難揣摩。」

至於特朗普多次提及希望加拿大成為美國的第51個州，起初人人都以為這是一個笑話，但現在連杜魯多也覺得不是說笑時，這會否是關稅背後的真正野心呢？「如果你問我特朗普想不想加拿大成為美國第51個州，我覺得他是絕對想的；他在提這個說法時，同時也談及格陵蘭島（Greenland）和巴拿馬運河，再加上他聲稱計劃讓美國『接管』並『擁有』加沙（Gaza）地區，因此他有想和加拿大合併的念頭並不出奇。但這件事就算加拿大願意，在銜接上也非常複雜，不是特朗普想不想的問題。」

兩因素左右特朗普

對於特朗普的強硬姿態，袁國雄認為只有兩個因素可以左右他的決定。「特朗普的個人意圖並不重要，他最關心就是有人支持他，假如他知道做某些事會影響別人對他的看法，我估計他是會『縮』的。就好像談判中有關能源產品，他明白將加拿大能源一刀切的話，會傷害美國本土，所以最終讓步只是加10%的關稅。對特朗普來說，有兩件事對他有終極的限制，第一就是民望，第二就是市場反應。假如股市跌了30%，國民都反對他，他一定接受不到，所以他不是那種不理一切去到盡（不留餘地）的人；況且，這可能是特朗普最後的4年任期，我相信他一定希望將美國的股市推至最高，讓美國的命運扭轉過來，使人覺得他是美國最偉大的總統，而股市、物價、民望等指標是不能騙人的。」

現階段特朗普咄咄逼人，天天有不同的談判條件，袁國雄認為未必一定能完全落實。「回歸美國設廠不是兩、三個月就可以完成的事，搬廠是一件長遠的事，可能在他任期尾聲才可以見到比較實質的成效。特朗普現時的態度可能是回應記者提問的即時反應，未必經過深思熟慮，雖然有一個很大的idea（構想），但沒有想過怎樣實行出來，一切事情都是魔鬼就在細節裡，就像之前說不計金額要徵收小包裏的關稅，結果在處理中國寄來的小郵包時一片混亂，因為這些郵包每天的數量驚人，當政府要落實執行指令時，根本就不知道怎樣處理。所以我覺得大家不必太過緊張，因為有很多事情最後未必一定會出現。」

並非絕無還擊之力

不過，袁國雄相信以後特朗普對加拿大的態度，肯定改不了多少。「以後的整體方向必然會是『辣』的，他一定會這樣保持談判籌碼，所以加拿大不要只是想怎樣應對他，長遠來說，應該考慮整個加拿大在國際經濟和地緣政治上，處於一個怎樣的位置。以前美國好像是我們的『大佬』（大哥），他要我們做甚麼都好像不能不順服，但至少那時我們還是盟友，但特朗普不是這樣想，對盟友原來不一定會『撐』，也可以打壓，今後的壓力可能越來越大，加拿大人應該反思我們和其他國家的關係，是否像以前那樣都以美國的態度為依歸。」

美國有輿論指加拿大的經濟規模與美國相差甚遠，任何反擊都徒勞無功，只會招來更強烈的反應，袁國雄認為這一點不能否認，但也不代表完全沒有還擊之力。「美國之於加拿大，無論在人口和經濟上都強大大十倍，加拿大要和美國角力，就像兒童和成年人對打，不能算是對等比賽，但亦不等於完全沒有反擊能力，美國每日需要的原油量，有60%從加拿大入口，那是400萬桶原油，並且比市價便宜20%的價格賣給美國，假如禁運的話，美國一夜之間如何找到代替品？就好像特朗普在上一個任期中，也曾對加拿大入口的鋼和鋁徵收關稅，但實行一年後便取消了，當中的惡果很難避免。不過加拿大要還擊，本身亦要付出代價，原油不輸給美國那運給誰？我們是否要犧牲阿省呢？我們要精準地打出這拳，但打完後可能連手也斷了。」



生產力增長不如前

許多人認為假若美國落實徵收關稅，加拿大將無可避免地陷入經濟衰退，袁國雄同意這種說法。「如果美國真的全面實施關稅，對加拿大短期內的打擊將極為嚴重，影響不僅限於經濟衰退，甚至對許多行業來說，可能是致命性的打擊；有人認為加拿大的汽車業可能從此變天，甚至有些企業可能直接倒閉。目前，加拿大出口到美國的汽車，主要集中在某些特定車型，而整個製造過程高度依賴美加兩國的緊密合作。例如，一些部件從美國運往加拿大組裝，完成後再運回美國，過程往返多次。若美國與加拿大彼此實施對等關稅，即每次過境都徵收25%的關稅，整件事便會『玩完』（完蛋），迫使業界要尋找新的貿易方式；而要在短時間內完全拆解這種跨境合作，將帶來極大的衝擊與痛苦。」

然而，痛苦也可以是改變的開始。「痛苦是無可避免的。如果美國真的實施高額關稅，加拿大將無法正面抗衡，只能『硬食』（被迫接受現實）。無論是個人面對逆境，還是企業遭遇挑戰，有時大環境不是你可以控制的，唯有想怎樣才可以再站起來。這場危機也許能促使加拿大進行深層次反思，長期以來，無論是政府、企業，甚至整體社會，加拿大都陷入停滯不前、故步自封的狀態。有研究報告指出，在過去20年裡，加拿大的競爭力嚴重下滑，遠遠落後於其他國家；特別是在2000年後的科技革命中，美國經濟迅猛發展，而加拿大卻未能抓住機遇，導致過去20年的生產力增長遠不及之前的20年。」

加拿大有自救之道

袁國雄認為造成這種困境的核心問題之一，就是過度保護自身利益。「無論是省、企業還是政府，往往過於關注保護自身利益，例如，不同省份設了許多規條保護自己，但太多規條結果反而阻礙了前進的步伐，大家只是想不守，不讓人打進來，而不是怎樣攻出去。有時層層疊疊的規例使經濟活力受損；要打破這種困局，加拿大需要深刻反思，改變根深蒂固的思維模式，制定長遠的發展計劃，以提升國家的競爭力。」

關稅問題令國民深感不安，袁國雄覺得不需過份焦慮。「首先，關稅的影響並不如如此全面，因此無需過分擔心。如果你的工作直接受到影響，那確實需要提高警覺，但對一般市民而言，短期內未必會有劇烈變化；例如，加元不太可能突然貶值至2加元兌1美元的極端情況，這類劇變短期內不太可能發生，所以大家毋須過度恐慌。關稅帶來的影響將會逐步顯現，這是無法避免的，面對這樣的環境，我們只能見步行步。無論是企業，還是個人，都應該自強不息，只要大家積極應對，而政府亦能在政策上作出適當調整，我相信從長遠來看，加拿大經濟仍有機會重拾活力，這也是我最希望看到的。」 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca欣賞時事加號影視及本文聆聽版。

2025年4月26日
星期六 | 9am - 4pm
北約恩典福音堂
201 Tempo Ave, North York, ON
每位 \$35 二人同行 \$65*
(包括咖啡茶點及午餐)
聚會以粵語進行
歡迎任何年齡女士參加！



你的美麗約會

真我解鎖 成就蛻變

留一點 Me Time 給自己!

妳會經歷：一段自我探索的歷程，
一次互相分享的相遇，
一個學習與過去說再見的機會！

嘉賓：
林黃嘉鸞牧師 -
福音歌手、牧師、長期病患者。她願意打開心窗，與妳分享從何得力，生命更新蛻變的秘訣！

*二人同行需要兩位同時報名及交費

查詢：289.309.9300 電郵：lovebeautifuldate@gmail.com

   lovepraybd



保守力量的崛起與左派面臨的困境

凌信 (多倫多)

截稿前，安省省選雖然未有結果，但選舉前多項民意調查都顯示，如無意外，道格·福特 (Doug Ford) 領導的進步保守黨，估計可繼續執政。近年，加拿大和安省的政壇出現一些值得關注的趨勢——傳統上被視為對立的保守派與工會之間，竟開始有合作的跡象；年輕世代對保守黨的支持度逐漸提升，左派政黨則面臨著分裂與難以整合的困境。這些變化不僅影響當前的政治版圖，也可能對安省，甚至加拿大的未來發展產生深遠的影響。

與工會合作：建立和諧關係

長期以來，工會一直是左派政黨重要的支持力量；然而，福特領導的進步保守黨，卻成功與部分工會建立合作關係，打破了傳統的政治格局。好幾個安省的重要工會，包括建築、電工、鋼板、消防、聯合工人工會Unifor多個分會，都紛紛表態支持福特及其領導的進步保守黨，甚至派遣屬下工會會員，協助進步保守黨的候選人在街頭樹立宣傳牌。有工會領袖更表示，過去30多年，沒有任何一屆省政府或政黨，比福特政府為技術行業做出更多貢獻。

這種合作關係並非偶然。在2022年的省選中，包括勞工國際聯盟北美分會、國際鍋爐製造商兄弟會、國際油漆工與相關行業聯盟等多個工會，都曾公開支持進步保守黨。福特政府與工會建立良好關係的原因，一方面在於他願意與工會領導人坦誠對話，並承諾支持工會成員的教育和權益；另一方面，福特本人也具有一種與各階層建立良好關係的魅力，包括工會領袖和成員。他深知藍領在安省經濟發展中的重要作用，並將他們視為進步保守黨的支持者。當然，福特和進步保守黨向來都不會獲得以女士為主要成員的工會支持，例如護理專業和教育專業的工會，這與男性較為支持保守黨的民調相吻合。

福特模式的成功，是個重要的啟示：在堅持自由市場、私營企業和貿易自由化的同時，不應忽視勞工的經濟安全、工資和權益。

透過關注勞工的實際需求，保守派可以擴大其支持基礎，並與工會建立更緊密的合作關係。英、美、澳洲的保守派政治人物，也曾成功贏得工會和藍領階層的支持。



©cbc

作《第四次轉捩點已至》(The Fourth Turning Is Here)中指出，有四分之一的美國年輕人更喜歡不受國會約束的「獨裁」總統；年輕世代政治傾向的轉變，體現了歷史發展的週期變化。當長期繁榮和樂觀的經濟形勢讓年輕一代低估風險時，他們可能會做出冒險的決定，最終引發經濟衰退。同樣，當年輕人對現狀感到不滿時，他們可能會轉向與之對立的政治力量。

左派的困境：如何整合調整

這次安省省選，左派政黨面臨著嚴峻的挑戰。由於自由黨、新民主黨和綠黨之間的分裂，導致選票分散，使得進步保守黨遙遙領先。如果左派政黨能夠整合為一個單一政黨，就有可能與進步保守黨一較高下；然而，左派政黨的整合並非易事。首先，這些政黨在政策和意識形態上存在差異；其次，這些政黨的領袖之間存在競爭關係。此外，由於左派政黨長期處於劣勢，使得它們難以吸引有能力和有抱負的政治人物，或許只吸引一些跨區競選和瞄準某些族裔的機會主義者。

安省的左派政黨，除了考慮合併為一個單一政黨，集中選票和資源之外，他們也可以關注民生議題，例如經濟、可負擔房屋和醫療保健，並且要選出一位有魅力和有魄力的黨魁，一位能夠團結各方力量，並吸引選民的黨魁至關重要。他們不妨學習福特的經驗，將政策向中間靠攏，吸引更多廣泛的選民。安省自由黨承諾減稅和解決房屋、醫療問題，這些政策也引起部分選民的共鳴。新民主黨也開始關注實際問題，例如取消407高速公路的收費。

安省和加拿大政壇正在經歷深刻的變化。在這種情況下，各政黨都需要重新評估自身的策略，並提出相應的調整。進步保守黨雖然可以繼續執政，但日後更應該關注民生議題，並與各個社會群體建立良好關係。左派政黨則應努力整合，並調整政策，以吸引更多廣泛的選民。未來將取決於各政黨能否適應這些變化，並為全省，乃至整個加拿大帶來更好的發展。📍

請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



©cbc

年輕人支持：體現週期變化

另外，北美政壇近年出現一個引人注目的趨勢：越來越多年輕人開始支持保守派勢力，這與過去年輕人普遍支持左翼自由派政黨的情況形成鮮明對比。最近民調顯示，加拿大年輕人（18至29歲）對保守黨的支持度超過其他任何政黨。

年輕世代對保守勢力的支持度增加，有多個原因：首先，許多年輕人對當前的經濟狀況感到不滿，認為現有的政策未能創造足夠的就業機會、收入和可負擔房屋。有自由派和親左翼的候選人，就用年輕人的不滿來做競選政綱；其次，年輕人對「覺醒議程」(woke agenda)的反感，也促使他們傾向保守派。此外，許多新移民年輕人來到安省或加拿大，是為了追求更好的經濟機會，因此，他們更注重實際成果，而非政黨的意識形態。民意調查機構Nanos發現，有接近45%的18至24歲年輕人支持進步保守黨，35至54歲組別支持保守黨的，也有接近46%，遠遠拋離其他左翼政黨得到年輕人的支持度。

北美部分年輕人甚至開始質疑民主制度是否有效。歷史學家Neil Howe在其著

回應聲明

關於漢語聖經協會 (Chinese Bible International Ltd, 簡稱“香港漢語”) 在2月號角月報刊登的聲明，加拿大漢語聖經協會 (Chinese Bible International (Canada) Inc., 簡稱“加國本會”) 特此作出以下澄清：

- “香港漢語”確實於2003年在加拿大註冊成立了一間慈善商業機構，名為“加拿大漢語聖經協會”，並成立了董事會以及辦事處以推動聖經事工。一直以來是獨立運作，且在行政管理上，“加國本會”並不受“香港漢語”的管轄。“香港漢語”與“加國本會”之間的關係，僅限於事工和商業上的合作夥伴關係，彼此有互動往來。
- 有關聲明中提到“香港漢語”結束了“漢語聖經加拿大董事會”及相關事項，這應該是“香港漢語”董事會內部事務的變更，完全與“加國本會”無關。
- 現時，“加國本會”的董事會是根據加拿大法律及註冊慈善團體之規定成立的，並且受加拿大政府的確認和監管，所有董事會成員均擁有合法地位和權力。“香港漢語”的董事會並無任何權力去改變“加國本會”現有的董事會運作，也無權影響“加國本會”在加拿大的各項事工。因此，“加國本會”的事工營運與“香港漢語”無關。
- 正如聲明所述，隨著時代的變遷，“香港漢語”在2022年2月28日單方面宣布結束與“加國本會”的合作關係，並未事先與“加國本會”董事會進行正式的討論或協商。我們對此深感遺憾。隨後，“加國本會”亦曾向教會弟兄姊妹發出信件，澄清雙方是各自獨立運作。
- 最後，“加國本會”董事會感謝“香港漢語”在神國事工上的建立所作的貢獻，這些努力使加拿大的眾教會和弟兄姊妹受益。我們將繼續秉持使命，致力於拓展神國的事工。我們懇請眾弟兄姊妹，繼續為“香港漢語”和“加國本會”代禱，並支持“加國本會”的事工。

2025-02-15

加拿大漢語聖經協會 Chinese Bible International (Canada) Inc.
辦公室地址：3833 Midland Avenue Unit 55, Scarborough ON M1V 5L6 Tel: 416-292-1238