

# 號角

月報  
加西版

March 2025  
2025年3月



每月第一個星期三出版  
加拿大號角網頁  
www.heraldmonthly.ca



劉卓威 無悔的結他人人生 P.20



去年美國大選前夕，特朗普一早揚言當選後要對加拿大加徵關稅，加國政商上下憂心忡忡，本報當時訪問的華人商家直言擔心以後生意難做。特朗普上台之後，果然在2月1日頒布行政命令，宣佈對加拿大入口產品徵收關稅。加國總理杜魯多也不甘示弱，表示假若美方一意孤行，加國也會對美國採取相應的報復性關稅措施。這場關稅大戰原本在2月4日揭幕，後來延遲30日再作決定。有人說假如關稅真正落實的話，加拿大將陷入經濟衰退危機，但即使僥倖逃過，加拿大真的就能鬆一口氣嗎？加拿大人當如何自救？

撰文及策劃：陳筱苓

## 加美嫌隙何來？

特朗普在2月10日於白宮簽署關稅的行政命令，對所有入口美國的鋼鐵和鋁材徵收25%的關稅，他再次表示：「加拿大應該成為美國的第51個州。如果我們都在美國生產貨品，就不需要買加拿大貨了，這樣我們就會得到那些就業機會，這就是加拿大應該成為我們第51個州的原因。」

加美兩國向來是鄰居，也是盟友，究竟這場關稅大戰的來龍去脈是怎樣的？



美國總統特朗普宣佈向加拿大徵收關稅。  
(圖：Library of Congress)

及到政府資助的基礎設施項目；美國認為加拿大的政策，對於美國企業參與這些項目設置了不公平的競爭環境。

## 美國會徵收哪些關稅？

2月1日美國宣佈擬向來自加拿大的入口產品徵收25%的額外關稅，來自加拿大的能源資源將徵收10%的關稅；及至2月10日特朗普更簽署行政命令，從3月12日起向包括加拿大在內的所有外國鋼鋁產品徵收25%的關稅，而之後有白宮消息指，從加拿大進口的鋼鋁產品可能再被加徵另外25%的關稅，合共稅率達50%。特朗普又在2月18日宣佈，他打算徵收「25%左右」的汽車關稅，並對半導體和進口藥品徵收類似的關稅。

## 假如美國徵收25%的關稅，對加拿大的經濟有何影響？

安省西安大學（Western University），Ivey商學院的國際商業教授肖特（Andreas Schotter）有這樣的預測：若實施25%的關稅，可使加拿大的失業人數增加，損失達到150萬個職位，並引發嚴重的供應鏈中斷、永久性的結構變化，以及遠超2.4%的GDP收縮。這將迫使當局採取積極的貨幣政策干預，而這反過來又將推高加拿大的通脹。

## 對哪些行業影響最大？

肖特指高度依賴跨境供應鏈的行業，將受到最嚴重的打擊，特別是汽車行業；由於其20%的生產材料來自跨境供應，將面臨顯著的成本上升和供應中斷等問題。能源、化工與塑料製造、林木產品及機械製造等行業，同樣面對一定的風險。

## 哪些城市最受影響？

道明銀行（TD Bank）的報告指出，加拿大所有省份都會受到美國關稅的影響，安省首當其衝，因為其多元化產業與美國供應鏈深度整合，近100萬個就業崗位與美國貿易息息相關。阿省也是受影響的關鍵省份，因為該省依賴能源產業有超過30萬個就業崗位與出口貿易緊密相連。

## 對消費者有何影響？

肖特認為關稅將使加拿大消費者面臨嚴峻挑戰。各類商品的價格可能大幅上漲。例如，目前售價3.50加元的一條麵包，可能因入口加工農產品成本上升而漲至5加元。能源成本也將上升，進一步加劇經濟壓力。供應鏈中斷和市場退出，不僅會讓加拿大人在許多商品類別中選擇更少，還可能影響關鍵商品的供應，例如處方藥或依賴美國零件的家庭用品。



加拿大總理杜魯多亦宣佈向美國徵收報復式關稅，圖為他在去年參觀魁省金屬板材加工廠。（圖：加拿大總理辦公室）

## 加拿大政府如何回應？

在特朗普簽署徵收關稅的行政命令後，加拿大在2月3日宣佈向從美國入口的300億美元商品徵收25%的關稅。除此以外，加拿大亦加強邊境巡邏打擊毒品，杜魯多在1月底表示，加拿大已制訂一項13億元的邊境安全計劃，以黑鷹直升機、警犬和影像儀器來監控邊境。

## 關稅是甚麼？

關稅是對從其他國家入口的商品所徵收的稅項，而徵收產品價值的某個百分比，是最常見的關稅類型。關稅通常由從國外入口商品的公司向當地政府支付，不過入口商亦可能向出口商要求折扣，最終的加幅亦會轉嫁給消費者。

## 美國為何要向加拿大徵收關稅？

一個國家對入口貨品徵收關稅基本上有以下原因：

- 1. 增加庫房收入：**政府可以將徵收的稅金存入庫房，並納入國家的整體預算中。特朗普在2024年競選期間承諾以關稅來代替個人入息稅，不過美國的稅務專家對此抱懷疑態度，認為不切實際。
- 2. 保護本國工業：**關稅可以保護國內產業，政府提高入口商品的價格能幫助國內公司更具競爭力。特朗普在2月初接受《霍士新聞》訪問時稱，將對加拿大汽車徵收50%到100%的關稅。「我們不要加拿大的汽車，我們要在底特律生產汽車。」
- 3. 一種外交工具：**關稅可作為一種外交工具，用來對其他非經濟事項施加壓力，特朗普指加拿大和墨西哥未做好邊境管控，他強調關稅是用來在非法移民和毒品流入的問題上，向加拿大和墨西哥施壓。此外，他還批評加拿大未能履行北約（NATO）開支承諾。

## 美加關係還有哪些挑戰？

根據美國國會研究服務部（Congressional Research Service, CRS）於2025年1月10日更新的報告《加拿大：背景與美國關係》顯示，美國對加拿大還有其他「不滿」，例如：

1. 加拿大沒有在兩國的空軍防禦系統NORAD（北美防空司令部）現代化上履行承諾，投入資源；在發生中國偵察氣球事件後，美國國會認為加拿大在共同防禦上的貢獻比例過低。
2. 美國和加拿大汽車貿易上一直存有分歧，例如：（1）原產地規則爭議，美國要求更嚴格的北美零部件比例，而加拿大主張較寬鬆的計算方式；（2）電動汽車稅收抵免，美國提議僅對美國生產的電動車提供補貼，損害加拿大車企的競爭力。
3. 美國不滿加拿大的數碼服務稅（Digital Services Tax），認為該稅針對美國科技公司，違反《美墨加協定》（USMCA）。美國已要求展開爭端解決磋商，並反對加拿大單方面徵稅。
4. 美國對加拿大的乳製品供應管理系統，以及關稅配額政策不滿；認為美國的乳製品進口面臨很高的關稅壁壘。
5. 美國指責加拿大對其軟木產業提供不公平的補貼，這使得加拿大的軟木產品，能以低於市場價的價格進入美國市場，損害了美國軟木產業的利益。
6. 美國對加拿大在政府採購和基礎設施領域的一些政策也有所不滿，特別是涉

## 加拿大對美國重要嗎？

根據美國國會研究服務部（CRS）向國會議員提供的報告《美加貿易關係》（U.S.-Canada Trade Relations）顯示，美國是如此看加拿大的。

「美國和加拿大是世界上最大的雙邊貿易關係之一，包括高度整合的能源和汽車市場。根據美國人口普查局的數據，加拿大在2024年是美國第三大貨物進口來源國（4,130億美元），也是美國貨物出口的第一大目的地（3,490億美元）。如果同時考慮貨物和服務貿易，加拿大在2023年是美國第一大貿易夥伴（見表）。根據加拿大統計局2023年的最新數據，加拿大77%的貨物出口美國，近一半的貨物從美國進口。加拿大是美國能源進口的最大供應國，包括原油、天然氣和電力。按數量計算，加拿大在美國原油進口中所佔的比例，從2014年的38%（10.2億桶）增至2024年的63%（14.8億桶）。」

## 美國五大貿易夥伴（2023）

	入口	出口	順/逆差
加拿大	4,820億	4,410億	- 410億
墨西哥	5,290億	3,670億	- 1,620億
中國	4,480億	1,960億	- 2,520億
德國	2,060億	1,190億	- 870億
英國	1,510億	1,660億	+ 150億

（貨物及服務，以美元計）

來源：CRS, with U.S. Bureau of Economic Analysis data, December 2024

請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



# 關稅壓力下，別忘記國歌中的“God keep our land”

美國總統特朗普再度入主白宮，對加拿大打響了關稅第一槍。美方宣佈對加拿大商品加徵關稅的消息，如同巨石投入湖面，瞬間激起千層浪。這一決策不僅在宏觀層面對兩國的經濟、社會產生重大影響，也對民眾的工作和生活帶來巨大的衝擊。加拿大人如何自救、自保、自強，成了一個關鍵性的問題。

正是「危機危機，有危便有機」。關稅問題已經開始，也是加拿大認真檢討如何長期維持經濟穩定和繁榮的重要時刻。其實，作為擁有獨立經濟體系的國家，加拿大可以採取多方面的措施，來減少貿易摩擦帶來的衝擊，並強化自身在全球經濟中的地位。

首先，對外方面，加拿大應該減少對美國市場的過度依賴，促進多元化的貿易關係，擴大與其他國家的貿易夥伴關係，在加拿大已是成員國的自由貿易協定，如《跨太平洋夥伴關係全面進步協定》(CPTPP)和《綜合經濟貿易協定》(CETA)，更積極地提升與他國的經濟貿易合作，從而強化加拿大產品出口的靈活性，開發更廣大的亞洲和歐洲國際市場。

對內方面，發展內需市場是應對外部挑戰的重要對策之一。加拿大絕對可以進一步促進內需市場的發展，鼓勵國內消費、推銷本國品牌、支持本地企業。這不僅能減輕外部貿易壁壘的影響，還能增強國內經濟的韌性，減輕對外部市場的比重。加拿大政府應該與企業密切合作，共同開發應對貿易爭端的策略，抵禦外部貿易風險。

長遠而言，加拿大需要加強本土產業與創新。政府可以提供財政支持、技術援助和促進計劃，幫助本國企業拓展新市場，例如創新科技、綠色能源、可持續農業等行業的發展，並減少對資源型產業（如石油和天然氣）的依賴，幫助業界應對來自美國等貿易夥伴的挑戰。

加拿大都有捍衛國家的熱情。我們的國歌《O Canada》，湧流著的正是一種深厚的國家情懷：團結、自由、昌盛；且不要忘記歌詞中有一句“God keep our land”（「願上帝保護我們的土地」），這句歌詞顯示了加拿大國民對上帝應有的依賴，祈求上帝保護國土和人民，保護這片土地的和平與繁榮。

面對關稅重重的外來挑戰，不少加國人民都心感忐忑，但願我們都知道，“God keep our land”不僅是信仰上的信念，也是我們對國家未來的希望和祝願。就讓我們的國家領袖，以及我們自己，一一都回歸信仰，從信仰中汲取力量吧。

《聖經》告訴我們，「我靠著那加給我力量的，凡事都能作。」（腓立比書4章13節）。那加給我力量的是誰？不就是 God keep our land 的上帝麼！在貿易摩擦中，加拿大人如何才可以自救、自保、自強？《聖經》和國歌都一再提醒我們，不論面對何種困境，應該依靠上帝的智慧和引領，堅持信心，勇敢面對挑戰。這樣的心態有助於保持積極向上的精神，從而能在困難中找到力量，以堅定的信心，努力向前邁進。 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。

版頭設計：賈志明



## 製造商恐生意跌逾五成

### 關稅削弱產品競爭力

李先生於1997年開始在多倫多設廠做生意，生產工業用的半加工品，供應給其他製造商。他稱在這20多年也試過將業務拓展到美國，結果不太成功。「我們請了agent（代理人）為我們接生意，但這樣做的性價比效益不高，接到的訂單還不夠抵償付出的代理費用，美國市場是不容易打入的。」

雖然不能直接打入美國市場，但李先生估計自己的產品最後仍會運到美國去。「加拿大有70%的貨物是出口到美國的，有許多客人買了我們的配件產品，安裝好後便會運去美國，也可以說我們是間接做美國人的生意。」

李先生認為，這次關稅問題的確是一個危機，雖然在理論上25%的關稅由美國入口商支付，但加拿大產品的銷路肯定會大受打擊。「產品入口後售價提高了，美國顧客肯定會少買一點，又或是轉向美國本土製造商購買，加拿大的訂單便會減少，這樣下來，我相信加拿大幾乎肯定會步入經濟衰退。」

李先生指關稅直接削弱了加拿大貨的吸引力。「美國和加拿大做生意，最大的原因是匯率低，加元低令產品價格具競爭力，現在要加上25%的關稅，誰還要來向我們買東西，即使我們願意降價，但當利潤只有十多二十個百分比時，又怎能抵銷那25%關稅，我們最多也只能下調5%。」

### 擬到美國設廠避關稅

此外，李先生認為在生產力上，加拿大也不及美國。「我們人口少，沒有人口紅利；美國人口多，更有大量廉價勞工，生產力比我們強，南方的州份人工比我們便宜，例如德州最低時薪是7.25美元，安省現時是17.20加元，只有美國北方的州份和我們差不多，所以才可以接到生意，現在加25%關稅，可以說是「壓死加拿大製造業的最後一根稻草」，估計我自己公司的生意額會跌逾五成。」

對於如何面對這場危機，李先生也和其他股東談過，結

果是左右為難，有人認為別無他法，只能釜底抽薪到美國開分廠在美國生產，這樣就可以避過關稅。李先生對此不以為然：「做生意目的是為賺錢，計數要很清楚，到美國開廠一關三大，賺來的錢最低限度要抵銷那25%的關稅；假如連各種開支也不能應付的話，那不是『燒紙銀』嗎？這樣做生意沒有意思。我的看法是寧願將規模縮小，但究竟縮成怎樣？還不知道。」

李先生稱自己做生意這麼久，這次關稅是最大的挑戰，他認為目前的對策就是團結：「加拿大所有省份都要團結對外；能源是美國很需要的產品，是否要停運呢？但這也會造成加國本身受苦，我也不知道能否用這個方法去和對方談判，不過可以看到的是，實施關稅最初的一年半載，一定會很難捱。」

### 做美國生意硬啃關稅

另一位在多倫多經營首飾生意的梁先生稱，他們的網上生意也受到影響。「假如真的實行25%關稅的話，肯定會影響我們，顧客不會接受即時加25%的售價，我們的網上生意有七成來自美國，對我們影響很大。」

梁先生指出假若真的實行的話，他唯有在實行初期增加成本，自己先啃下（支付）這個關稅，之後才慢慢加價；而除關稅外，其他開支也會接踵而來。「現在800元以下的貨品入口美國是不會被徵稅的，之後無論是10元、20元也要打稅，快遞公司因此要做報關手續，增加了許多文件工作，也加重了行政開支成本，這些支出最後都會轉嫁到我們身上。之前聽聞要加關稅時，我所有寄出的貨都被快遞公司hold（扣留）住了，因為不知怎樣辦手續，直至延遲30天執行才可以付運。」

梁先生相信關稅實施的話，始終會影響加拿大商品的長遠利益。「假如你願意承擔關稅的話，那就沒有問題，但利潤會因此下降；否則，顧客就寧願轉向美國本土購買，也不再購買加拿大貨。」 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



倘若美國一旦落實對加拿大入口貨品加徵25%關稅，安省製造商李先生接受本報訪問時表示，對未來的生意前景感到悲觀，他估計生意額會跌逾五成，而加拿大也「肯定會步入經濟衰退期」。



## 關稅對我有影響嗎？

特朗普宣佈向加拿大徵收關稅，一個月內不斷放風出招，令邊境北面的加拿大人提心吊膽。CTV委託民調機構 Nanos Research 訪問了920名安省成年人，76%受訪者表示擔心美國關稅可能對省內經濟帶來負面影響。本報訪問了3名市民，他們對目前處境有不同的反應。

### 汽車工人：汽車生產搬回美國不易

陳先生從香港移民加拿大後，便進入安省的美國車廠工作，至今已有20多年。2023年底車廠暫時關閉，準備改換生產線，製造電動車，預計會在今年年底重投生產；在接近兩年的停工期間，陳先生領取政府EI和工會補貼，不過他稱自己因為年資高，因此能享有這樣長期的補貼，但聽聞一些年資低的同事已沒有補貼，需要在這段等待期中去找其他工作，幫補生計。

但誰也想不到美國會加關稅，陳先生說工會暫時沒有表示怎樣應付，但他對前景並不擔心。「我個人不擔心失業，因為房貸和車貸都已經供滿，日常生活只有食用開支，消費有限，假如早10年可能就會很擔心；不過一些年資較短的同事，他們要供屋、供車，家裡又有孩子，壓力就比較大。我還有幾年就做滿30年，可以退休領取 full pension（全額退休金），之前其實也有機會選擇提早退休，所以對是否能繼續工作，不太介懷。」

至於特朗普稱要將汽車生產線全部搬回美國，陳先生認為絕非易事。「我相信加拿大政府不會輕易就範，而安省又是汽車業重鎮，政府一定會介入談判；況且建立一間車廠不是一、兩年的事，這段期間怎樣去滿足汽車需求呢？就像疫情時，汽車生產停頓，馬上就供不應求，連二手車價也跟著上升。除了搬車廠，周邊供應生產的零部件廠也要搬，若兩廠的距離越近，車廠就越容易控制生產，因為當零件來不及送貨時，整條生產線便要停頓下來，趕不上訂單的需求，我們做的汽車暢銷，周六加班是很平常的事，所以將所有生產線搬回



溫莎汽車廠的機器人焊接工作站 (圖: Stellantis)

美國，不是一件簡單的事。」

### 溫莎居民：暫時未見反美情緒

Ian在2007年從香港移民加拿大後，便在安省溫莎市上大學、工作，一直居住至今，他本身從事電腦工作，雖然和美國無關，但也感受到美國在這個邊境城市的影響力。「美國三大車廠（Ford、GM、Stellantis）都在溫莎設立工廠，組裝汽車，還有各種組成汽車製造供應鏈的第一級（Tier 1）和第二級（Tier 2）供應商，汽車工業對溫莎市影響重中之重。基本上，你出外總會遇到從事和汽車產業有關的本地人。」

對於美國徵收關稅，Ian認為對自己沒有直接影響，但相信溫莎市會有很多人受影響；不過Ian指目前市面大致平靜，沒有太大的反美和罷買情緒，一些美國大型雜貨店仍然有很多人光顧，也沒有加拿大貨的促銷宣傳。Ian指自己在購物時，主要是看價格決定，哪裡便宜就去哪裡買。不過，根據當地社區人士的資料，



安省溫莎市的汽車廠 (圖: Stellantis)

自從美國正式宣佈對加拿大增加關稅，二月份溫莎到底特律的普通私家車過關數量比2024年同期減少約百分之十。這個數據可以理解成溫莎市居民也在減少跨境到美國消費。

對於未來，Ian認為加拿大應該好好反思自己的路：「加拿大在國力上沒法和美國抗衡，但我們不應倚靠美國，在合作時要爭取公平，不要再只是倚賴性地合作，我們也應發展出自己的品牌產品，就像中國發展了自己的電動車。30日過去後不代表事件已經完結，我們應該反思整件事，為何我們那麼軟弱？是不是在政治上出現了問題，以後我們在選舉投票時，應該思考怎樣去選出對加拿大真正有貢獻的政黨。」

### 退休人士：節衣縮食應付未來

多倫多黃先生在退休前於銀行從事電腦工作，他稱對美國的行動感到氣憤，但自覺一介平民做不了甚麼，他坦言擔心加拿大前景：「我怕影響加拿大的經濟，商業成本增加，大家消費減少，結果造成失業的人增多。我已退休不受影響，但擔心在職的下一代。」

不過，黃先生也擔憂關稅實施後會令物價上升，所以現在已開始節省開支。「現在就要節衣縮食，少出外吃飯。」至於個人投資方面，他稱自己主要投資在加拿大的銀行股上，他相信之後股市也會有一定波動，但不知怎樣做才可以保護自己的投資。至於在日常消費上，他稱有選擇的話，也會選用加拿大貨品，至於不去大型美國雜貨店消費，則表示較難實行。 @ 請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



袁國雄博士

# 加拿大如何自救？

30天過去後，就算關稅問題暫時得到解決，也不代表加拿大完全脫離困境，可以想像這種關稅威脅在特朗普執政期間仍會沒完沒了。美國曾經是可以倚賴的盟友，但今後的路，加拿大人應該怎樣走呢？前加拿大中央銀行高級經濟師袁國雄博士接受本報訪問，從今次關稅事件分析加拿大的自強之道。

## 背後原因撲朔迷離

特朗普在談及關稅問題時，經常提及不滿加拿大處理邊境和毒品問題，但究竟這是否主要原因？袁國雄認為特朗普背後的動機很難揣測：「由整件事的開始至現在（2月中），他說了很多原因，情勢最緊急的那天（2月3日），杜魯多和他談判期間，他也提到很多其他問題，例如批評加拿大的銀行系統很封閉，美國銀行難以打入，及至宣佈達成暫緩協議之後，所說的似乎又不是太關乎邊境和芬太尼的問題；他只表示希望至3月再談判時，可以達到一個經濟上的協議，但究竟所指的是不是 Free Trade Agreement（自由貿易協議），這真的很難揣摩。」

至於特朗普多次提及希望加拿大成為美國的第51個州，起初人人都以為這是一個笑話，但現在連杜魯多也覺得不是說笑時，這會否是關稅背後的真正野心呢？「如果你問我特朗普想不想加拿大成為美國第51個州，我覺得他是絕對想的；他在提這個說法時，同時也談及格陵蘭島（Greenland）和巴拿馬運河，再加上他聲稱計劃讓美國『接管』並『擁有』加沙（Gaza）地區，因此他有想和加拿大合併的念頭並不出奇。但這件事就算加拿大願意，在銜接上也非常複雜，不是特朗普想不想的問題。」

## 兩因素左右特朗普

對於特朗普的強硬姿態，袁國雄認為只有兩個因素可以左右他的決定。「特朗普的個人意圖並不重要，他最關心就是有人支持他，假如他知道做某些事會影響別人對他的看法，我估計他是會『縮』的。就好像談判中有關能源產品，他明白將加拿大能源一刀切的話，會傷害美國本土，所以最終讓步只是加10%的關稅。對特朗普來說，有兩件事對他有終極的限制，第一就是民望，第二就是市場反應。假如股市跌了30%，國民都反對他，他一定接受不到，所以他不是那種不理一切去到盡（不留餘地）的人；況且，這可能是特朗普最後的4年任期，我相信他一定希望將美國的股市推至最高，讓美國的命運扭轉過來，使人覺得他是美國最偉大的總統，而股市、物價、民望等指標是不能騙人的。」

現階段特朗普咄咄逼人，天天有不同的談判條件，袁國雄認為未必一定能完全落實。「回歸美國設廠不是兩、三個月就可以完成的事，搬廠是一件長遠的事，可能在他任期尾聲才可以見到比較實質的成效。特朗普現時的態度可能是回應記者提問的即時反應，未必經過深思熟慮，雖然有一個很大的idea（構想），但沒有想過怎樣實行出來，一切事情都是魔鬼就在細節裡，就像之前說不計金額要徵收小包裏的關稅，結果在處理中國寄來的小郵包時一片混亂，因為這些郵包每天的數量驚人，當政府要落實執行指令時，根本就不知道怎樣處理。所以我覺得大家不必太過緊張，因為有很多事情最後未必一定會出現。」

## 並非絕無還擊之力

不過，袁國雄相信以後特朗普對加拿大的態度，肯定改不了多少。「以後的整體方向必然會是『辣』的，他一定會這樣保持談判籌碼，所以加拿大不要只是想怎樣應對他，長遠來說，應該考慮整個加拿大在國際經濟和地緣政治上，處於一個怎樣的位置。以前美國好像是我們的『大佬』（大哥），他要我們做甚麼都好像不能不順服，但至少那時我們還是盟友，但特朗普不是這樣想，對盟友原來不一定會『撐』，也可以打壓，今後的壓力可能越來越大，加拿大人應該反思我們和其他國家的關係，是否像以前那樣都以美國的態度為依歸。」

美國有輿論指加拿大的經濟規模與美國相差甚遠，任何反擊都徒勞無功，只會招來更強烈的反應，袁國雄認為這一點不能否認，但也不代表完全沒有還擊之力。「美國之於加拿大，無論在人口和經濟上都強大大十倍，加拿大要和美國角力，就像兒童和成年人對打，不能算是對等比賽，但亦不等於完全沒有反擊能力，美國每日需要的原油量，有60%從加拿大入口，那是400萬桶原油，並且比市價便宜20%的價格賣給美國，假如禁運的話，美國一夜之間如何找到代替品？就好像特朗普在上一個任期中，也曾對加拿大入口的鋼和鋁徵收關稅，但實行一年後便取消了，當中的惡果很難避免。不過加拿大要還擊，本身亦要付出代價，原油不輸給美國那運給誰？我們是否要犧牲阿省呢？我們要精準地打出這拳，但打完後可能連手也斷了。」



## 生產力增長不如前

許多人認為假若美國落實徵收關稅，加拿大將無可避免地陷入經濟衰退，袁國雄同意這種說法。「如果美國真的全面實施關稅，對加拿大短期內的打擊將極為嚴重，影響不僅限於經濟衰退，甚至對許多行業來說，可能是致命性的打擊；有人認為加拿大的汽車業可能從此變天，甚至有些企業可能直接倒閉。目前，加拿大出口到美國的汽車，主要集中在某些特定車型，而整個製造過程高度依賴美加兩國的緊密合作。例如，一些部件從美國運往加拿大組裝，完成後再運回美國，過程往返多次。若美國與加拿大彼此實施對等關稅，即每次過境都徵收25%的關稅，整件事便會『玩完』（完蛋），迫使業界要尋找新的貿易方式；而要在短時間內完全拆解這種跨境合作，將帶來極大的衝擊與痛苦。」

然而，痛苦也可以是改變的開始。「痛苦是無可避免的。如果美國真的實施高關稅，加拿大將無法正面抗衡，只能『硬食』（被迫接受現實）。無論是個人面對逆境，還是企業遭遇挑戰，有時大環境不是你可以控制的，唯有想怎樣才可以再站起來。這場危機也許能促使加拿大進行深層次反思，長期以來，無論是政府、企業，甚至整體社會，加拿大都陷入停滯不前、故步自封的狀態。有研究報告指出，在過去20年裡，加拿大的競爭力嚴重下滑，遠遠落後於其他國家；特別是在2000年後的科技革命中，美國經濟迅猛發展，而加拿大卻未能抓住機遇，導致過去20年的生產力增長遠不及之前的20年。」

## 加拿大有自救之道

袁國雄認為造成這種困境的核心問題之一，就是過度保護自身利益。「無論是省、企業還是政府，往往過於關注保護自身利益，例如，不同省份設了許多規條保護自己，但太多規條結果反而阻礙了前進的步伐，大家只是想不守，不讓人打進來，而不是怎樣攻出去。有時層層疊疊的規例使經濟活力受損；要打破這種困局，加拿大需要深刻反思，改變根深蒂固的思維模式，制定長遠的發展計劃，以提升國家的競爭力。」

關稅問題令國民深感不安，袁國雄覺得不需過份焦慮。「首先，關稅的影響並不如如此全面，因此無需過分擔心。如果你的工作直接受到影響，那確實需要提高警覺，但對一般市民而言，短期內未必會有劇烈變化；例如，加元不太可能突然貶值至2加元兌1美元的極端情況，這類劇變短期內不太可能發生，所以大家毋須過度恐慌。關稅帶來的影響將會逐步顯現，這是無法避免的，面對這樣的環境，我們只能見步行步。無論是企業，還是個人，都應該自強不息，只要大家積極應對，而政府亦能在政策上作出適當調整，我相信從長遠來看，加拿大經濟仍有機會重拾活力，這也是我最希望看到的。」 @ 請上號角網站[www.heraldmonthly.ca](http://www.heraldmonthly.ca)欣賞時事加號影視及本文聆聽版。

## 回應聲明

關於漢語聖經協會（Chinese Bible International Ltd，簡稱“香港漢語”）在2月號角月報刊登的聲明，加拿大漢語聖經協會（Chinese Bible International (Canada) Inc.，簡稱“加國本會”）特此作出以下澄清：

1. “香港漢語”確實於2003年在加拿大註冊成立了一間慈善商業機構，名為“加拿大漢語聖經協會”，並成立了董事會以及辦事處以推動聖經事工。一直以來是獨立運作，且在行政管理上，“加國本會”並不受“香港漢語”的管轄。“香港漢語”與“加國本會”之間的關係，僅限於事工和商業上的合作夥伴關係，彼此有互動往來。
2. 有關聲明中提到“香港漢語”結束了“漢語聖經加拿大董事會”及相關事項，這應該是“香港漢語”董事會內部事務的變更，完全與“加國本會”無關。
3. 現時，“加國本會”的董事會是根據加拿大法律及註冊慈善團體之規定成立的，並且受加拿大政府的確認和監管，所有董事會成員均擁有合法地位和權力。“香港漢語”的董事會並無任何權力去改變“加國本會”現有的董事會運作，也無權影響“加國本會”在加拿大的各項事工。因此，“加國本會”的事工營運與“香港漢語”無關。
4. 正如聲明所述，隨著時代的變遷，“香港漢語”在2022年2月28日單方面宣布結束與“加國本會”的合作關係，並未事先與“加國本會”董事會進行正式的討論或協商。我們對此深感遺憾。隨後，“加國本會”亦曾向教會弟兄姊妹發出信件，澄清雙方是各自獨立運作。
5. 最後，“加國本會”董事會感謝“香港漢語”在神國事工上的建立所作的貢獻，這些努力使加拿大的眾教會和弟兄姊妹受益。我們將繼續秉持使命，致力於拓展神國的事工。我們懇請眾弟兄姊妹，繼續為“香港漢語”和“加國本會”代禱，並支持“加國本會”的事工。

2025-02-15

加拿大漢語聖經協會 Chinese Bible International (Canada) Inc.  
辦公室地址：3833 Midland Avenue Unit 55, Scarborough ON M1V 5L6 Tel：416-292-1238

福音  
小故事

聽

## 桂河上的神蹟

曾福

## 少了一個鐵鏟

我是高毅力 (Ernest Gordon)，英國人。第二次世界大戰期間，加入英軍，被派到亞洲地區。新加坡淪陷時，我嘗試從蘇門答臘島逃走，不幸事敗，之後和其他盟軍戰俘一起，被送到泰國西部接連緬甸邊境的森林地區，在桂河 (River Kwai) 一帶搭造橋樑及其他軍事建設。

日軍對待戰俘毫不留情，我們的力氣被壓榨淨盡，潮濕炎熱的天氣加上疾病的傳染，戰俘營就是人間地獄；可是，在最絕望黑暗的地方，人最美善光輝的一面卻綻放而出，地獄也成為樂土。我見證了桂河上發生的神蹟……

那是另一個平常的日子，大清早就出去，經過一整天的艱苦勞動，負責的日軍長官命令我們列隊，要數點人數和工具，那是因為有人間中會逃走，或偷偷把工具拿去跟附近泰國村民換取食物或其他物品。當快要被解散回營的時候，長官突然高聲說：「少了一個鐵鏟！」

## 所有人都要死

不知為何，那日本長官情緒特別激動，歇斯底里地用破爛的英語叫喊：「誰做的？」他肯定有人偷了鐵鏟，於是在我們列隊中遊走，向著我們的面咆哮，大概是說我們是壞人，不懂得向日皇心存感激，他要偷走鐵鏟的人站出來，好接受懲罰。他越罵情緒越激烈，但無人作出任何反應。

整整十多分鐘，長官的威嚇沒有結果，怒氣把他推進極度的暴力。他說：「All die! All die!」（所有人都要死）。為了證明他是認真的，他扳起了手中的來福槍，指向前排左邊第一名戰俘，看來就要殺第一個人；就在這時，一名戰俘從後面突然站出來，立正後說：「是我做的。」



長官把所有怒氣都發洩在這戰俘身上，用拳頭痛擊他，用腳重重地踢他。那名戰俘肅然站立，血在面上湧流，卻仍不作聲。他的沉默像燃油倒進長官火般的烈怒中，爆炸起來。長官把來福槍高高舉起，把木製的槍托向著戰俘的頭，用盡全力打下去。那戰俘應聲倒下，瘦弱的身軀在鮮血中動也不動，但長官仍用腳踢他沒有反應的身體，直到自己疲累不堪為止。

其他戰俘懷著沉痛的心情，把死者抬回營地。當再次數點器材時，赫然發現所有物件都齊全，鐵鏟其實沒有失掉！

## 愛心戰勝罪性

戰俘營產生了奇妙的改變，不僅戰俘之間少了爭拗，彼此之間多了一份珍惜和關懷。日本士兵也慢慢跟以前不一樣，不再無理虐待我們，也盡力叫我們吃得飽，住得舒適。我開始看得出士兵與戰俘，彼此之間都視對方如一個人，在接納的土壤中，想不到的果實開始長出來。

大戰結束，戰俘營被解放。當盟軍來接管，看到營中境況，見證日軍和戰俘的相處時，他們也目瞪口呆，不敢相信。回英國後，我進入愛丁堡大學的神學院，之後再轉到美國康州，1955年開始在普林斯頓大學當主任院牧。

《聖經》說：「人為朋友捨命，人的愛心沒有比這個大的。」(約翰福音15章13節)。耶穌說：「我實實在在地告訴你們，一粒麥子不落在地裡死了，仍舊是一粒；若是死了，就結出許多子粒來。」(約翰福音12章24節)。那戰俘犧牲自己，就像耶穌為我們捨己、被釘在十架上一樣，用愛心戰勝人的罪性，讓美善在我們的生命重現，如花綻放。親愛的朋友，你願意接受耶穌為你捨命的愛嗎？請用本報決志表跟我們聯絡。

(按：故事源自 Ernest Gordon 著作 Miracle on the River Kwai。)

請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。



聽

## 明星夢碎 一切在神手中

王若敏

「不要愛世界和世界上的事。人若愛世界，愛父的心就不在他裡面了。因為凡世界上的事，就像肉體的情慾、眼目的情慾，並今生的驕傲，都不是從父來的，乃是從世界來的。這世界和其上的情慾都要過去，惟獨遵行神旨意的，是永遠常存。」(約翰一書 2章15至17節)

## 不甘願屈服於命運

當時的經濟壓力像大山般壓得我喘不過氣來，情緒也隨之起伏不定。花花綠綠的鈔票誰不愛？我不想再過那種捉襟見肘的窮日子，寒酸的生活令我無奈又不甘。我深知自己有價值，也有能力，絕不願屈服於命運；我決心成為自己人生的主宰，無論如何都要闖出一條截然不同的路！我立志成為名利雙收、萬人景仰的大紅人，於是當明星的夢想越發強烈。

在台灣度過的五年學生生涯裡，我從未放棄過自己的明星夢；同時，對物質與名牌的渴望也日益增強。為了滿足內心的渴望，我像許多年輕人一樣，積極參加各類模特兒或演藝人員的招募活動，每次活動都吸引成百上千的年輕男女排隊應徵。看著人龍中的參加者，我忍不住細細端詳他們的容貌和身材，心想：自己絕不比這些競爭對手遜色；然而，我不也正是這隊伍中的一員，等待屬於自己的機會嗎？

## 參加招募明星面試

說實話，我的心情複雜極了——既興奮，又緊張。一方面希望抓住這次機會實現明星夢，另一方面又不得不面對激烈的競爭與漫長的等待，焦慮和不安難以避免。這時，我突然想起了被我擱置已久的上帝，於是向祂禱告，懇求祂讓我順利被錄取。這一刻，正道出了我對夢想的執著與追求，也彰顯了我誓言為目標努力付出的決心。

回想第一次參加招募活動，心情緊張又充滿希望。親身參與其中，我真切感受到社會的多樣性與複雜性。當工作人員喊出我的名字時，我的手心全是汗，整個人緊張得無法自己，面對坐在對面的三位考官，我連用力呼吸也不敢。在面試的過程中，我簡述了自己的背景、經歷、技能，以及選擇進入演藝圈的初衷。考官也提問了許多問題，旨在評估我的專業能力與潛力。我自信地一一誠實作答，盡力展現對演藝工作的熱情和對電影藝術的熱愛。經過面試，終於來到最關鍵的一步——考官們要評估我是否「上鏡」，是否具備所謂的“Face photogenic”。他們從前後、左右、上下全方位仔細打量，用藝術的眼光給我評分。



## 因不上鏡未被錄取

然而，殘酷的評估結果出爐了……我不上鏡！一向被譽為「校花」、清秀可人、高挑漂亮的我，竟然因為不上鏡而未被錄取！聽到這消息的一刻，夢想彷彿瞬間破滅，我感到失落、沮喪至極，在追逐夢想的路上，我遭到了人生的滑鐵盧，心情跌入谷底，情緒波動得無法自拔。我整整哭了好幾天，完全失去了振作的力量，也找不到繼續前行的勇氣。

在極度失落中，我忍不住質問上帝：「為甚麼不聽我的禱告？為甚麼不成全我的心願？為甚麼不讓我踏上舞台當明星？」就在迷茫與痛苦之際，我似乎隱約聽到一個微小的聲音說：「女兒，一切都是為你好……」

請上號角網站www.heraldmonthly.ca收聽本文聆聽版音頻。

## 喜樂蓉蓉的一片天

小金子

## 神賜給我足夠的恩典

## 接納喜歡就是好

最近搬了兩次家，經歷了神無限的恩典。首先是孫女兒中學畢業，不打算進美國大學，還沒決定去哪裡繼續進修，於是先回中國；她母親去年夏天身體不舒服，沒美國醫療保險，回中國就醫沒回來。感恩我大兒子竟能抽出時間回西雅圖陪我，看到我行動比以前差了，而家裡又樓梯多，很不放心我一個人住；又因我有自己的房子，不能申請政府的老人屋。一天臨睡前我們禱告交託神，第二天早上，他匆匆地拿著電腦給我，就在我聚會的兩個禮拜堂中間，有一間私人辦的老人中心。看起來地點環境都很好，問我願不願意去看看，「好哇！」就這樣我們去了！

車停下來，我就喜歡了，因為真的就在我聚會的兩個禮拜堂中間，離每個教會只有幾分鐘；一進去更喜歡，格局像高級酒店，又剛好有個空單位，在四樓，出了電梯就在左邊第一家，不用走太多。房間是一房一廳，有自己的廚房、洗手間，非常敞亮，每星期有人打掃衛生，又有提供看醫生、去超市的接送服務，家中每個房間都有拉線警鐘及按鈕警鈴；可惜只

供應一餐，而且是不愛吃的西餐，但甚麼是好？接納喜歡就是好。

## 那就有更多選擇

我喜歡這個房子，不介意吃西餐，並且不就一餐嗎？這個居所一切都好，就是價錢太貴，但大兒子因回來陪我的時間有限，希望回國前能把我安頓好，決定把大房子賣掉，把我搬進安全有人招呼的老人屋，賣房子的錢該足夠我住一陣子。在房子沒賣掉前，神給我預備了一位一直支持我的天使，她願意支持我到房子賣掉為止；又因為是禱告後找到的，相信是神給的，就這樣很快地，買了幾件簡單的必需家具就搬進去。當和師母談起，她說：「既然你願意住私人老人屋，那就有更多的選擇。」於是給了我一個地址，我們教會的一位老姊妹就住在裡面，以前我也去探訪過她，只是離教會稍遠；師母答應，將來若我搬進去，她會繼續安排主日及有需要時接送我的天使。我因為已經搬了，又很喜歡新搬去的地方，沒放在心上，但是大兒子在電腦上看到房子的資料，不但環境也很好，價錢比新搬的地方便宜一半，並且供應三餐，可惜還是西餐。

## 出售房子前團聚

「搬不搬的不說，看看何妨？」就這樣，我們去看了！現在第二次搬去的地方，雖比不上剛搬去的新家，但長遠之計省很多又不太差，值得再搬；並且感恩，接著把需要的直接搬到第二處地方就行了，多棒！和負責人一談，感恩又是只有一個空單位。還有，雖然大兒子要走，但小兒子要來，因為福音郵輪2025年1月3日邀請我和黃愷欣去南極旅遊及傳福音，他們知道我在年長又行動不便，為了照顧我，一位愛主又愛我的姊妹替小兒子付費，陪我去。你能不感恩嗎？小兒子來不但可以沿途照顧我，之前來了還可以幫我搬家。我還貪心地求主，讓我們在出售房子前有一個團聚，神許了，女兒一家也來了；小兒子到後查看天氣，發現到我們去南極前，只有兩天是好天氣。感恩，就在這兩天，孩子們把東西都搬進新家，現在住的新家！因為神憐憫，真的給了我們兩個好天氣！